

COMERCIO DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS: ENTRE MERCOSUR Y LA UNION EUROPEA.

DRA. MARÍA ISABEL RUBIO ESCUDERO
Universidad de Granada.

1. INTRODUCCIÓN.

La estrecha relación existente entre la política y la economía a nivel de las naciones, tanto en el interior de ellas como sus relaciones exteriores, provocan que cualquier medida adoptada en el campo económico tenga su inmediata repercusión en la política interior de los países concernidos y en las relaciones exteriores políticas de los mismos.

Cada bloque supranacional como cada país tiene en su agenda política y económica unos objetivos prioritarios, consecuencia de su desarrollo político y económico. En un momento histórico en que las relaciones supranacionales eclipsan la vida interna nacional, en que los grupos de naciones se unen para crear organismos multinacionales en los que se pierde parte de la soberanía nacional para ganar amplitud en el horizonte político y económico, parece que debe ser más fácil llegar a acuerdos entre bloques de naciones en aspectos que si fueran dialogados a nivel de naciones que no grupos de naciones podría ser más complicado conseguir un acuerdo. No es exactamente así, la tendencia a querer contentar a todos y cada uno de los grupos supranacionales provoca que los diálogos sean multinacionales y las dificultades para un acuerdo sean numerosas y profundas.

Hecho este preámbulo como marco que nos haga entender mejor la problemática recogida en el presente trabajo, nos encontramos con dos comunidades de naciones, importantes por su peso específico en el mundo, tanto en el plano político, como en el plano económico. Mercosur y la UE con unas características muy definidas, con muchos aspectos comunes pero con otros, muy importantes, que los diferencian. Lógicamente las aspiraciones de las naciones más importantes serán prioritarias en las comunicaciones entre ambos bloques. Si a esto unimos los derechos, aspiraciones y deseos de otras entidades nacionales, pensemos en el caso de EEUU y su deseo de mantenerse como protagonista privilegiado con su presencia en Sudamérica, nos encontramos con una serie de variantes que influirán, habrá que tener presentes y, en ocasiones, harán más complicados el diálogo entre Mercosur y la UE.

En el presente trabajo analizaremos las principales características del comercio de productos agropecuarios entre Mercosur y la Unión Europea, centrándonos en las importaciones agropecuarias de la Unión Europea procedentes de Mercosur. Se trata de un tema de gran trascendencia para las relaciones entre ambos bloques, ya que la protección europea frente a dichas importaciones dificulta el proceso de negociación que se está llevando a cabo en la actualidad conducente al establecimiento de una zona de libre comercio entre las dos partes.

El estudio se articula del siguiente modo. En primer lugar se realiza un breve recorrido histórico de la creación de Mercosur y se hace referencia a su importancia como área económica mundial. A continuación se revisa el Acuerdo Marco Interregional de Cooperación entre la Comunidad Europea y Mercosur firmado el 15 de diciembre de 1995 en Madrid. En tercer lugar se describe la evolución y composición sectorial de los flujos comerciales entre la Unión Europea y Mercosur. Seguidamente se realiza un análisis de las exportaciones de productos agropecuarios de Mercosur hacia la Unión Europea, a nivel sectorial y por países. Por último se presentan las principales conclusiones del trabajo.

2. EVOLUCIÓN HISTÓRICA DE MERCOSUR E IMPORTANCIA COMO ÁREA ECONÓMICA MUNDIAL.

La aparición de entidades supranacionales con fines de carácter económico y, en ocasiones, político, se ha generalizado en los últimos tiempos. América del Sur no podía ser ajena a esta tendencia y en su seno apareció el Mercado Común del Sur (MERCOSUR) a raíz del Tratado de Asunción del 26 de Mayo de 1991, firmado por Argentina, Brasil, Paraguay, y Uruguay. Dos grandes países (Argentina, Brasil) junto con otros dos de menos extensión y población (Paraguay, Uruguay), que se comprometieron a que el Mercado Común del Sur estuviera constituido el 31 de diciembre de 1994 y con una serie de características entre las que destacamos las siguientes:

1. Coordinación de sus políticas macroeconómicas y sectoriales
2. Armonización de sus legislaciones en las áreas correspondientes
3. Libre circulación de bienes, servicios y factores productivos
4. Política comercial común

En el periodo de transición del Tratado de Asunción (26 de marzo de 1991 a 21 de diciembre de 1994) los estados adoptaron un régimen general de origen, un sistema de solución de controversias y un sistema de coordinación para enfrentarse a prácticas desleales de terceros países como el dumping.

En diciembre de 1994 hubo una cumbre en Ouro Preto que cambió el cronograma y estableció una Unión Aduanera previa al Mercado Común, por la cual se eliminarían los derechos arancelarios entre los cuatro países, y se establecería un arancel externo común. Estas normas no están en vigencia plena, se estableció un periodo de adecuación para que algunos productos del comercio intra-Mercosur continuaran pagando aranceles durante un cierto tiempo; asimismo se hicieron excepciones al arancel externo común para un número considerable de productos.

La magnitud económica de Mercosur tiene una enorme relevancia mundial y posee una enorme gravitación en el continente sudamericano. Se trata de un Área Económica cuyo producto supera el billón de dólares, lo que ocurre con pocas áreas del mundo (Unión Europea, Japón, NAFTA, y la República Popular China); representa más de tres cuartas parte del PIB sudamericano y el 4% mundial. Es el cuarto mercado automotor más grande del mundo con una población que crece más rápidamente que en los otros tres. En términos de población, área y exportaciones al Mercosur constituye el 67, 62 y 60 por ciento de América del Sur.

Cuadro 1.
MERCOSUR, datos básicos año 1998.

| | Población (Miles de personas) | Área (kms. Cuadrados) | PIB (miles de millones de dólares) | Exportaciones (miles de millones de dólares) |
|-----------------|-------------------------------------|-----------------------------|---|---|
| Mundo | 5.923.083 | 135.586.199 | 29.255,9 | 5.434 |
| América del Sur | 331.889 | 17.818.698 | 1503,4 | 136,2 |
| MERCOSUR | 205.042 | 11.863.018 | 1.148,6 | 81,4 |
| Argentina | 36.123 | 2.768.889 | 339,8 | 26,4 |
| Brasil | 165.158 | 8.511.969 | 776,9 | 51,1 |
| Paraguay | 522 | 406.750 | 10,9 | 1,0 |
| Uruguay | 3.239 | 177.410 | 21,0 | 2,8 |

Fuente: CEPAL, 2000.

El comercio exterior de Mercosur es de menor importancia ya que representa sólo el 1.5% de las exportaciones mundiales y algo más de las importaciones mundiales. Las importaciones de Mercosur desde el resto del mundo han crecido desde 1991 con más rapidez que el crecimiento promedio del comercio mundial que se caracteriza por una velocidad alta en ese mismo periodo (el crecimiento promedio del comercio mundial fue del 5.9% anual entre 1990 y 1998, superior al promedio de la década anterior que fue de 5% anual).

La realidad de Mercosur en el conjunto de la economía mundial es incuestionable. Habrá momentos de euforia y empuje económico, como la década de los 90, que se alternará con épocas de crisis y decadencia económica como el momento actual. El espejismo de la euforia o del desaliento no debe servir de guía a las relaciones que otros centros económicos del mundo deban tener con ese mercado común suramericano de tanta importancia; ni deslumbrarse con los momentos de bonanza ni desilusionarse con las épocas de recesión. Tanto la Unión Europea, sobre todo España por múltiples razones, la historia, el idioma, las costumbres y las importantes inversiones que las empresas realizan en América Latina, y sobre todo, en países de Mercosur, deben tener la suficiente frialdad y reconocimiento como para poder saber en cada momento cuál puede y debe ser la mejor postura para Mercosur, la Unión Europea y España.

3. EL ACUERDO MARCO DE COOPERACIÓN INTERREGIONAL UNIÓN EUROPEA-MERCOSUR.

El 15 de Diciembre de 1995 se firmó en Madrid el Acuerdo Marco Interregional de Cooperación entre la Comunidad Europea y sus Estados miembros, por una parte, y el Mercado Común del Sur (MERCOSUR) y sus Estados partes por otra. Este Acuerdo tiene como objetivo la creación de una Asociación Interregional que incluirá una zona de libre comercio prevista para el año 2005.

El Acuerdo Marco UE-MERCOSUR, con marcado carácter económico, tiene unas premisas políticas vinculantes como afirma su artículo primero, que pone como fundamento de la cooperación entre ambos entes interregionales el respeto a los principios democráticos y de los derechos humanos fundamentales. Dichas premisas deben inspirar las políticas internas e internacionales de todos los Estados miembros como elemento esencial del Acuerdo Interregional.

Este acuerdo debe procurar el fortalecimiento de las relaciones entre la UE y MERCOSUR encaminadas a crear una *Asociación Interregional* que abarcará ámbitos económicos, comerciales, de cooperación para la integración, que intensificará las relaciones entre ambas partes y sus respectivas instituciones. Los artículos dos y cuatro del acuerdo afirman la necesidad de intensificar las relaciones para incrementar y diversificar los intercambios comerciales, alcanzar una ulterior liberalización progresiva y recíproca y crear el ambiente apropiado que favorezca la existencia de una Asociación Interregional.

La cooperación comercial no excluye ningún sector y se mantendrá un diálogo económico y comercial periódico, cooperando e intercambiando información en materia de servicios e incrementado y diversificando las relaciones comerciales entre ambos bloques.

El Acuerdo prevé, en su título VIII, artículo 25, la creación de un marco institucional. Dicho entramado institucional, contará con representantes de todas las nuevas instituciones de forma paritaria por ambas partes, para el mejor funcionamiento de las instituciones y la consecución de los objetivos marcados por el Acuerdo, que, repito, tiene una finalidad fundamentalmente económica.

4. FLUJOS COMERCIALES UNIÓN EUROPEA-MERCOSUR.

En este epígrafe se realiza una descripción general de la evolución y composición sectorial de los flujos comerciales Unión Europea-Mercosur.

En el cuadro 2 se observa la evolución de los flujos comerciales entre Mercosur y la UE entre los años 1990-1998. Lo primero que debe destacarse es el aumento significativo de las exportaciones de la Unión Europea a Mercosur, que experimentan un aumento del 375% y un crecimiento medio anual del 18%. Por países las exportaciones a Argentina registran el mayor crecimiento con 22.9%, seguidas de las exportaciones a Uruguay, 16.7%, Brasil 16.5% y Paraguay 6.2%. La reducción del nivel de protección del bloque fruto de la implantación del Arancel Externo Común que se sitúa en un nivel medio de 10.5%, frente a niveles previos nacionales de 30% y 50% para Argentina y Brasil respectivamente es uno de los principales factores explicativos del marcado aumento de las exportaciones europeas.

En lo que respecta a las importaciones europeas procedentes del Mercosur, su crecimiento medio anual en dicho periodo es mucho menor, 1.8%. Las importaciones más dinámicas son las procedentes de Brasil, que han crecido en un 2.6%; las importaciones procedentes de Argentina han sufrido un estancamiento pues sólo han aumentado un 0.5% anual, y las importaciones originarias de Uruguay y Paraguay experimentan una disminución de -0.5% y -6.8% respectivamente.

El resultado de dichas tendencias es el cambio de signo del saldo comercial entre ambos bloques a partir de 1995.

Cuadro 2.**Unión Europea: Comercio con Mercosur (1990-1998).**

(en millones de dólares y como porcentaje).

| Exportaciones | 1990 | 1992 | 1994 | 1996 | 1998 | %1998 | Crecimiento medio 1990-1998 |
|-----------------|--------------|--------------|---------------|---------------|---------------|------------|-----------------------------|
| MERCOSUR | 7.279 | 9.468 | 15.931 | 23.316 | 27.310 | 100 | 18,0 |
| Argentina | 1.668 | 3.780 | 5.856 | 7.360 | 8.690 | 31,8 | 22,9 |
| Brasil | 5.077 | 5.043 | 8.844 | 14.675 | 17.200 | 63,0 | 16,5 |
| Paraguay | 229 | 193 | 307 | 408 | 370 | 1,4 | 6,2 |
| Uruguay | 305 | 452 | 924 | 873 | 1.050 | 3,8 | 16,7 |

| Importaciones | 1990 | 1992 | 1994 | 1996 | 1998 | %1998 | Crecimiento medio 1990-1998 |
|-----------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|--------------|-----------------------------|
| MERCOSUR | 17.394 | 17.444 | 18.527 | 19.333 | 20.630 | 100,0 | 1,8 |
| Argentina | 4.256 | 4.286 | 4.508 | 5.146 | 4.700 | 22,8 | 0,5 |
| Brasil | 12.352 | 12.409 | 13.247 | 13.468 | 15.130 | 73,3 | 2,6 |
| Paraguay | 544 | 237 | 248 | 188 | 310 | 1,5 | -6,8 |
| Uruguay | 512 | 512 | 524 | 531 | 490 | 2,4 | -0,5 |

| Balance | 1990 | 1992 | 1994 | 1996 | 1998 |
|-----------------|----------------|---------------|---------------|--------------|--------------|
| MERCOSUR | -10.655 | -7.976 | -2.596 | 3.983 | 6.680 |
| Argentina | -2.858 | -506 | 1.348 | 2.214 | 3.990 |
| Brasil | -7.275 | -7.366 | -4.403 | 1.207 | 2.070 |
| Paraguay | -315 | -44 | 59 | 220 | 60 |
| Uruguay | -207 | -60 | 400 | 342 | 560 |

Fuente: Instituto de Relaciones Europeas-Latinoamericanas (IRELA). 2000.

La estructura sectorial del comercio UE-Mercosur se caracteriza por una fuerte asimetría, las exportaciones de la UE se concentran en sectores de fuerte valor añadido tales como manufacturas y bienes de capital, frente a las exportaciones del Mercosur a la UE que están compuestas fundamentalmente por productos intensivos en recursos naturales.

Cuadro 3.**Unión Europea: Exportaciones a Mercosur por grupo de productos.1998.
(en millones de dólares)**

| | Extra-UE | Argentina | Brasil | Paraguay | Uruguay | MERCOSUR |
|------------------------------------|----------|-----------|--------|----------|---------|----------|
| Maquinaria y equipos de transporte | 384.469 | 4.839 | 9.740 | 122 | 438 | 15.139 |
| Sustancias químicas | 106.592 | 1.295 | 2.651 | 69 | 197 | 4.212 |
| Manufacturas básicas | 126.359 | 1.029 | 1.942 | 22 | 110 | 3.103 |
| Otras manufacturas | 100.172 | 789 | 1.363 | 84 | 131 | 2.367 |
| Alimentos | 35.574 | 187 | 485 | 4 | 30 | 706 |
| Productos del petróleo | 15.490 | 80 | 289 | 4 | 3 | 376 |
| Bebidas y tabaco | 13.444 | 55 | 149 | 67 | 65 | 336 |
| Productos sin procesar | 12.933 | 61 | 147 | 1 | 6 | 215 |
| Aceite, grasas y ceras | 3.156 | 12 | 70 | 0 | 2 | 85 |
| Otros productos | 18.869 | 74 | 265 | 1 | 11 | 352 |
| Total | 817.059 | 8.533 | 17.464 | 383 | 1.006 | 27.386 |

Fuente: Instituto de Relaciones Latinoamericanas (IRELA).2000.

Tal y como se observa en el cuadro 3, la partida maquinaria y equipos de transportes representa el 56% del total de las exportaciones europeas al Mercosur, sustancias químicas el 16%, manufacturas básicas y otras manufacturas 12% y 9% respectivamente.

La composición por productos de las importaciones europeas procedentes del Mercosur es la siguiente: la rúbrica productos sin procesar y alimentos representa el 62% del total de dichas importaciones, manufacturas básicas el 14%, maquinarias y equipos de transporte el 12%, sustancias químicas 4%.

Cuadro 4.**Unión Europea: Importaciones a Mercosur por grupos de productos
(en millones de dólares)**

| | Extra UE | Argentina | Brasil | Paraguay | Uruguay | Mercosur |
|------------------------------------|----------|-----------|--------|----------|---------|----------|
| Alimentos | 50.611 | 2.807 | 4.189 | 319 | 500 | 7.259 |
| Productos sin procesar | 44.076 | 837 | 4.139 | 274 | 139 | 5.389 |
| Manufacturas básicas | 106.016 | 314 | 2.346 | 21 | 44 | 2.725 |
| Maquinaria y equipos de transporte | 295.794 | 182 | 2.252 | 1 | 4 | 2.240 |
| Sustancias químicas | 61.909 | 152 | 555 | 5 | 9 | 721 |
| Otras manufacturas | 129.994 | 50 | 592 | 1 | 22 | 664 |
| Bebidas y tabaco | 4.991 | 92 | 474 | 5 | 7 | 578 |
| Aceites, grasas y ceras | 3.231 | 160 | 49 | 1 | 1 | 212 |
| Productos combustibles | 72.426 | 19 | 22 | 0 | 0 | 41 |
| Otros productos | 25.360 | 27 | 88 | 1 | 22 | 664 |
| Total | 794.407 | 4.650 | 14.750 | 319 | 500 | 20.220 |

Fuente: Instituto de Relaciones Latinoamericanas (IRELA), 2000.

5. EXPORTACION DE PRODUCTOS AGROPECUARIOS MERCOSUR-UE.

Aceptando como fuente de información los datos proporcionados por la Comisión Europea, se observa que durante los años 1996-1997-1998, el montante total del comercio de MERCOSUR hacia la UE (15) fue de 14867,17107 y 18995 millones de ECUS respectivamente. Debemos destacar una vez más el predominio de productos agropecuarios y agroindustriales en el contexto de los flujos de exportación MERCOSUR-UE, que supuso en esos mismos años 7894, 9124 y 9000 millones de ECUS.

No se puede hablar de un monoprodueto de exportación MERCOSUR-UE, pero sí de un peso específico muy elevado de determinados productos agrarios de la zona suramericana a la europea. Estos productos son los siguientes:

1. Carnes y despojos comestibles:
668, 807, y 744 millones de ECUS para 1996, 1997 y 1998 respectivamente.
2. Frutas Comestibles:
392, 432 y 451 millones de ECUS para 1996, 1997 y 1998 respectivamente.
3. Café, té y especias :
655, 1498, 1232 millones de ECUS para 1996, 1997 y 1998 respectivamente.
4. Preparados de legumbres y frutas:
733, 597 y 740 millones de ECUS para 1996, 1997 y 1998 respectivamente.
5. Semillas y frutos oleaginosos:
1401, 1728, y 1973 millones de ECUS para 1996, 1997, y 1998 respectivamente.

Cuadro 5.**Exportaciones agrícolas de MERCOSUR a la UE (en millones de ecus)**

| Código NC | Productos | 1996 | 1997 | 1998 |
|--------------|--|--------------|--------------|--------------|
| 01 | Animales vivos | 4 | 4 | 6 |
| 02 | Carnes y despojos comestibles | 668 | 807 | 744 |
| 04 | Leche y productos lácteos; huevos; miel | 33 | 33 | 41 |
| 05 | Otros productos de origen animal | 79 | 82 | 85 |
| 06 | Plantas vivas y productos de floricultura | 8 | 8 | 10 |
| 07 | Legumbres, plantas, raíces y tubérculos | 72 | 72 | 93 |
| 08 | Frutas comestibles | 392 | 432 | 451 |
| 09 | Café, té y especias | 655 | 1498 | 1232 |
| 10 | Cereales | 108 | 153 | 193 |
| 11 | Harinas; malta, almidón y féculas | 0 | 1 | 1 |
| 12 | Semillas u frutos oleaginosos | 1401 | 1728 | 1973 |
| 13 | Gomas, resinas | 11 | 16 | 18 |
| 14 | Materias a tejer y otros productos | 2 | 1 | 1 |
| 15 | Grasas y aceites vegetales y animales | 75 | 117 | 179 |
| 16 | Preparados de carne | 261 | 262 | 285 |
| 17 | Azúcar y dulces | 16 | 26 | 25 |
| 18 | Cacao y preparados | 7 | 19 | 46 |
| 19 | Preparados a base de cereales, harinas y almidón | 1 | 1 | 1 |
| 20 | Preparados de legumbres y de frutas | 733 | 597 | 740 |
| 21 | Preparados alimentarios diversos | 36 | 31 | 42 |
| 22 | Bebidas, líquidos alcohólicos y vinagres | 59 | 47 | 61 |
| 23 | Residuos y desechos de industrias alimentarias | 2650 | 2596 | 2149 |
| 24 | Tabaco y sucedáneos del tabaco | 401 | 397 | 458 |
| 01-24 | TOTAL productos agrícolas 0-24 | 7673 | 8929 | 8834 |
| Otros | Otros productos agrícolas incluidos en RU | 221 | 195 | 165 |
| Total | TOTAL PRODUCTOS AGRICOLAS | 7894 | 9124 | 8999 |
| 01-99 | TOTAL TODOS PRODUCTOS | 14867 | 17107 | 18095 |

Fuente: Comisión Europea. (Eurostat y Dirección General de Agricultura)
NC Nomenclatura Combinada

Si observamos la desagregación de las exportaciones de productos agropecuarios por países se observa una fuerte especialización de Argentina en productos animales, en particular carnes, pescados y crustáceos, con un 9.5% y 13% del total respectivamente. Asimismo, en lo que concierne a productos vegetales, destacan las frutas comestibles y semillas y frutos oleaginosos. Por último, la partida residuos y desechos de industrias alimentarias, que recoge alimento para ganado, constituye el rubro de mayor peso porcentual en el total de las exportaciones con un 33.5%.

Las exportaciones de Brasil por su parte, se encuentran fuertemente concentradas en cuatro grandes rubros, café, té y especias, semillas y frutos oleaginosos, preparados de legumbres y frutas, en particular el jugo de naranja, y residuos alimentarios, con un porcentaje del 20.1%, 20.8%, 11.8% y 17.7% respectivamente, que representan en total el 70.5% de las exportaciones agropecuarias a la Comunidad.

En lo que respecta a Paraguay, la principal partida de exportación es semillas y frutos oleaginosos, con un % 90.5 de sus exportaciones agropecuarias, seguida muy de lejos por tabaco con 1.6%, y carnes y despojos comestibles, con 1.5%.

Uruguay presenta como principal producto de exportación a la Unión Europea las carnes, en particular la carne de vacuno, representando este rubro un 49.2% del total. Otros productos de importancia son frutas comestibles, y pescados y crustáceos.

Cuadro 6.
Exportación de productos agropecuarios Mercosur-Unión Europea.
Desagregación por países. (millones de ecus).

| Código NC | Productos | Brasil | Paraguay | Uruguay | Argentina |
|--------------|--|---------------|--------------|--------------|---------------|
| 01 | Animales vivos | 0.8 | 0 | 1.0 | 3.8 |
| 02 | Carnes y despojos comestibles | 308.1 | 3.6 | 126.2 | 306.4 |
| 03 | Pescados y crustáceos | 19.1 | 0.1 | 23.8 | 419.7 |
| 04 | Leche y productos lácteos; huevos; miel | 0.0 | 0 | 5.3 | 35.6 |
| 05 | Otros productos de origen animal | 56.4 | 1.8 | 13.2 | 13.3 |
| 01-05 | PRODUCTOS ANIMALES | 328 | 5.5 | 169.5 | 743.2 |
| 06 | Plantas vivas y productos de floricultura | 9.2 | 0.0 | 0 | 0.5 |
| 07 | Legumbres, plantas, raíces y tubérculos | 2.1 | 0.2 | 0.4 | 90.0 |
| 08 | Frutas comestibles | 138.1 | 0.1 | 46.3 | 266.5 |
| 09 | Café, té y especias | 1214.6 | 0.1 | 0.3 | 17.3 |
| 10 | Cereales | 0.0 | 0.1 | 1.7 | 191.6 |
| 11 | Harinas; malta, almidón y féculas | 0.7 | 0 | 0.0 | 0.0 |
| 12 | Semillas u frutos oleaginosos | 1256.1 | 232.6 | 9.1 | 474.8 |
| 13 | Gomas, resinas | 17.5 | 0 | 0.2 | 0.0 |
| 14 | Materias a tejer y otros productos | 0.6 | 0.0 | 0 | 0.5 |
| 06-14 | PRODUCTOS VEGETALES | 2638.9 | 233.1 | 58 | 1041.1 |
| 15 | Grasas y aceites vegetales y animales | 37.6 | 1.2 | 1.2 | 139.2 |
| 15 | GRASAS | 37.6 | 1.2 | 1.2 | 139.2 |
| 16 | Preparados de carne | 200.0 | 0 | 12.6 | 75.4 |
| 17 | Azúcar y dulces | 20.7 | 3.4 | 0.1 | 0.9 |
| 18 | Cacao y preparados | 37.6 | 0 | 0 | 8.9 |
| 19 | Preparados a base de cereales, harinas y almidón | 0.5 | 0.1 | 0.0 | 0.4 |
| 20 | Preparados de legumbres y de frutas | 716.4 | 0.3 | 2.9 | 20.9 |
| 21 | Preparados alimentarios diversos | 41.9 | 0.2 | 0.0 | 0.1 |
| 22 | Bebidas, líquidos alcohólicos y vinagres | 9.8 | 0.0 | 6.3 | 44.6 |
| 23 | Residuos y desechos de industrias alimentarias | 1068.3 | 1.8 | 5.8 | 1073.5 |
| 16-23 | PREP. ALIMENTICIOS Y RESIDUOS | 2095.2 | 5.8 | 22.4 | 2449.4 |
| 24 | Tabaco y sucedáneos del tabaco | 415.7 | 4 | 0 | 38.6 |
| 01-24 | TOTAL productos agrícolas 0-24 | 6031.2 | 245.6 | 256.3 | 3223.1 |

Fuente: Comisión Europea. (Eurostat)
 NC Nomenclatura Combinada

6. RECAPITULACION.

El 15 de diciembre de 1995 se firmó en Madrid el Acuerdo Marco Interregional de Cooperación entre la Comunidad Europea y sus Estados Miembros, por una parte, y el Mercado Común del Sur (Mercosur) y sus Estados Parte por otra. Este Acuerdo tiene como objetivo la creación de una Asociación Interregional que incluirá una zona de libre comercio prevista para el año 2005.

Las barreras que enfrentan las exportaciones agropecuarias de Mercosur a la Unión Europea constituyen uno de los principales escollos en el proceso de negociación del acuerdo de libre comercio entre ambos bloques, debido por una parte a los intereses de Mercosur en su sector agropecuario y agroindustrial y su relevancia en sus exportaciones a la Unión Europea, y por otro, a la sensibilidad de la agricultura comunitaria frente a estas exportaciones.

Este trabajo ha pretendido caracterizar las importaciones agropecuarias de la Comunidad procedentes de Mercosur, desde una perspectiva sectorial y por países, profundizando por tanto en el análisis de los flujos comerciales, y haciendo énfasis en su excesiva concentración, reflejo de la fuerte especialización de los países de Mercosur en un conjunto limitado de productos.

BIBLIOGRAFÍA.

ALGORTA PLA J. (1994), "O Mercosur e a Comunidade Européia; Uma abordagem comparativa", Diálogos Brasil-Alemanha; 5, Editora da Universidade / UFRGS, Goethe Institut, Porto Alegre.

BALAGUER_FRANCH M.J. y MARTINEZ ZARZOSO I. (2000), "Análisis de los flujos comerciales Unión Europea-Mercosur", ICE, nº 788, pp. 119-132.

BAUMANN R (2001), "Brasil en los años noventa: una economía en transición", CEPAL, pp.149-172, Brasilia.

BENAVENTE J.M. (2001), "Exportaciones de manufacturas de América Latina: ¿Desarme unilateral o integración regional?", CEPAL, Serie Macroeconomía del desarrollo, Santiago de Chile.

BRITTAN L. (1994), "Ronda Uruguay, Comunidad Europea y el sistema comercial multilateral", ICE, nº 734, pp. 15-23.

CANAVESE A. J. (2001), "Convertibilidad en Argentina: Funcionamiento de una Caja de Conversión Anclada al Dólar", Jornadas sobre relaciones económicas entre la UE y el Mercosur, Red Mercosur, ICI, Valencia.

CANTAVELLA M. y OTROS (2001), "The Atlantic Trade of the European Union: MERCOSUR and NAFTA", Jornadas sobre relaciones económicas entre la UE y el Mercosur, Red Mercosur, ICI, Valencia.

CEI (Centro de Economía Internacional) (1993), "Interdependencias macroeconómicas entre Argentina y Brasil: los flujos comerciales", Estudios argentinos para la integración en MERCOSUR, Buenos Aires.

CEI (Centro de Economía Internacional) (1999), "Las relaciones comerciales Argentina-Brasil: monitoreando sectores sensibles", Panorama MERCOSUR, Buenos Aires.

CUENCA_GARCIA E. (2000), "Organización Económica Internacional". Universidad de Granada.

CUENCA_GARCIA E. (2000), "Economía de la Unión Europea". Universidad de Granada.

FAO (2001), "Experiencia en la aplicación del acuerdo de la ronda Uruguay sobre la agricultura", Comité de problemas de productos básicos, 63º período de sesiones, Roma.

GONZALEZ_BLANCO R. y MAESSO_CORRAL M. (2000), "Las relaciones comerciales entre la Unión Europea y América Latina; De la marginación al entendimiento", Boletín Económico de ICE, n°2649, pp.23-34.

NARBONA_MORENO A. (1999), "Organización institucional comparada UE-Mercosur", Boletín Económico de ICE, n°2622, pp.17-33.

O'CONNELL A. (2001), "Los desafíos del MERCOSUR ante la devaluación de la moneda brasileña", Estudios estadísticos y prospectivos, CEPAL, Santiago de Chile.

UNCTAD (2000), "Incidences tarifaires du cycle d'Uruguay sur les exportations des pays en développement: crêtes tarifaires et progressivité des droits", Conseil du commerce et du développement, Commission du commerce des biens et services, et des produits de base.

WEST P.J. y ESTENSSORO A. (2001), "Focus: de nuevo el contagio", Latinwatch, pp16, BBVA Securities, Londres.

WTO (2001), "Market Access: Infinished Business: post-Uruguay round inventory and issues", Especial Studies, WTO Publications, Switzerland.